

**Interreg**  
**Sudoe**



 **RYME+**  
INTERNACIONALIZACIÓN DE PYMES INNOVADORAS  
Fondo Europeo de Desarrollo Regional

# RYME+

# GO GLOBAL

MAY MAYO 2019



**INTERNATIONALIZE  
YOUR BUSINESS  
WITH RYME+**

**INTERNACIONALIZA  
TU EMPRESA  
CON RYME+**

## CONTENTS CONTENIDOS

5

WHAT IS RYME+?  
GOAL  
¿QUÉ ES RYME+?  
OBJETIVO

6

BENEFITS  
BENEFICIOS

10

PLATFORM  
PLATAFORMA

18

INTERNATIONAL MISSIONS  
MISIONES COMERCIALES  
INTERNACIONALES

30

CONSORTIUM  
CONSORCIO

## WHAT IS RYME+?

RYME+ is a European project co-financed by the European Regional Development Fund (ERDF) under the Interreg V-B Southwest Europe Cooperation Programme 2014-2020 (Interreg Sudoeste Programme). This project aims to develop and further the business structure of the SUDOE area by increasing competitiveness, resilience, creating wealth and innovation and through the technological development of SMEs, directing them towards international markets, sharing good practices, benchmarking and establishing trade relationships.

ERDF budget: EUR 1,022,451.29

## GOAL

The main goal of RYME+ is to support the international development of innovative SMEs and to contribute to increasing the competitiveness of the SUDOE area.

## ¿QUÉ ES RYME+?

RYME+ es un Proyecto europeo cofinanciado por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) a través del Programa de Cooperación del Sudoeste Europeo Interreg V-B 2014-2020 (Programa Interreg Sudoeste). Su objetivo es desarrollar y promover la estructura empresarial del área SUDOE mediante el aumento de la competitividad, la resiliencia, la creación de riqueza, la innovación y el desarrollo tecnológico de sus pymes, orientándolos a mercados internacionales, haciendo benchmarking, compartiendo buenas prácticas y estableciendo relaciones comerciales.

Presupuesto FEDER: 1.022.451,29 €

## OBJETIVO

El objetivo principal de RYME+ es apoyar el desarrollo internacional de pymes innovadoras y contribuir al incremento de la competitividad del área SUDOE.

## BENEFITS

Through RYME+, selected companies had access to the following benefits:



### INTERNATIONAL NETWORKING

RYME+ provided access to an international support network. The online platform enabled companies to interact with innovative SMEs from other countries and make contact with other RYME+ partners to find the most suitable trade partner.

### MENTORING

RYME+ gave access to a network of international mentors to guide the companies through every step of the internationalization process.

### COMMERCIAL PREPARATION

RYME+ supported the commercial preparation of the companies by giving trade and market-related advice and recommendations to help them succeed in internationalization processes.

### TRAINING ON FOREIGN MARKETS

RYME+ provided training on the legal requirements, tax frameworks, cultural barriers, funding, etc. to ensure companies chose the entry strategy most suited to each market.

### SPEED MEETINGS

RYME+ helped to foster interaction with other innovative companies by arranging speed meetings.

### TRADE AND BENCHMARKING MISSIONS

RYME+ gave companies the opportunity to go on trade missions to Brazil, the United States of America (Chicago and Austin) and Uruguay or on a benchmarking mission to Israel with a view to sharing good practices related to entrepreneurship and technological development.

# BENEFICIOS

Con RYME+ las empresas seleccionadas han tenido acceso a los siguientes beneficios:



## NETWORKING INTERNACIONAL

El proyecto RYME+ ha dado acceso a las empresas participantes a una red internacional de apoyo. A través de una plataforma web, se ha podido interactuar con pymes innovadoras de otros países y ponerse en contacto con socios del proyecto que han ayudado a las mismas a encontrar socios comerciales adecuados para las empresas.

## MENTORING

El proyecto RYME+ ha ofrecido acceso a una red de mentores internacionales que han guiado a las empresas durante el camino del proceso de internacionalización.

## PREPARACIÓN COMERCIAL

El proyecto RYME+ ha ayudado a preparar las empresas comercialmente, dando consejos y recomendaciones para permitir un proceso de internacionalización exitoso.

## FORMACIÓN EN MERCADOS EXTERIORES

El proyecto RYME+ ha proporcionado capacitación en requisitos legales, marcos fiscales, barreras culturales, financiación, etc., para garantizar la entrada en cada mercado.

## SPEED MEETINGS

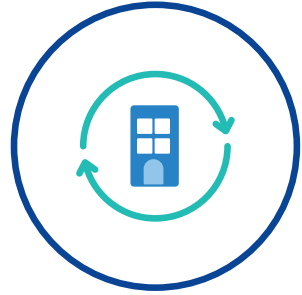
El proyecto RYME+ ha ayudado a las empresas a acelerar la interacción con otras empresas innovadoras a través de la organización de reuniones online multilaterales.

## MISIONES COMERCIALES Y DE BENCHMARKING

El proyecto RYME+ también ha ofrecido la oportunidad a las empresas de participar en misiones comerciales a Brasil, Estados Unidos (Chicago y Austin) y Uruguay, además de una misión de benchmarking a Israel con el propósito de transferir buenas prácticas de emprendimiento y desarrollo tecnológico.

# ELIGIBILITY

RYME+ supported innovative companies that met the following 5 eligibility criteria:



## COUNTRY

RYME+ supported companies from the SUDOE area: France, Portugal, and Spain.

## REGION

RYME+ supported companies located in the following regions:

- › France: Nouvelle-Aquitaine
- › Portugal: Norte, Centro, Lisboa, Alentejo, Algarve
- › Spain: Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco, Navarra, La Rioja, Aragón, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Extremadura, Cataluña, Comunidad de Madrid, Comunidad Valenciana, Andalucía, Murcia, Ceuta, Melilla, Islas Baleares.

## COMPANY SIZE

Small and medium-sized enterprises (SMEs).

## SECTOR OF ACTIVITY

RYME+ supported companies specialized in at least one of the following sectors:

- › Health & Welfare
- › Energy, materials and industrial sustainability
- › Smart cities
- › ICT and creative industries

## TARGET MARKETS

RYME+ helped the companies target the following foreign countries: Brazil, France, Israel, Portugal, Spain, the United States of America and Uruguay.



# ELIGIBILIDAD

El proyecto RYME+ ha ayudado a empresas innovadoras que han cumplido con los 5 criterios de elegibilidad:



## PAÍS

RYME+ ha apoyado a empresas del territorio SUDOE: Francia, Portugal y España.

## REGIÓN

RYME+ ha ayudado a empresas localizadas en las siguientes regiones:

- > Francia: Nouvelle-Aquitaine
- > Portugal: Norte, Centro, Lisboa, Alentejo, Algarve
- > España: Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco, Navarra, La Rioja, Aragón, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Extremadura, Cataluña, Comunidad de Madrid, Comunidad Valenciana, Andalucía, Murcia, Ceuta, Melilla, Islas Baleares

## TAMAÑO DE EMPRESA

Pequeñas y Medianas Empresas (PYMES)

## SECTOR DE ACTIVIDAD

RYME+ ha dado su apoyo a empresas que operan en al menos uno de los siguientes sectores de actividad:

- > Salud y bienestar
- > Energía, materiales y sostenibilidad industrial
- > Ciudades-inteligentes
- > TIC e Industrias creativas

## MERCADOS OBJETIVO

RYME+ ha facilitado el acceso a los siguientes mercados internacionales: Brasil, Francia, Israel, Portugal, España, Estados Unidos y Uruguay.

# PLATFORM

## PLATAFORMA



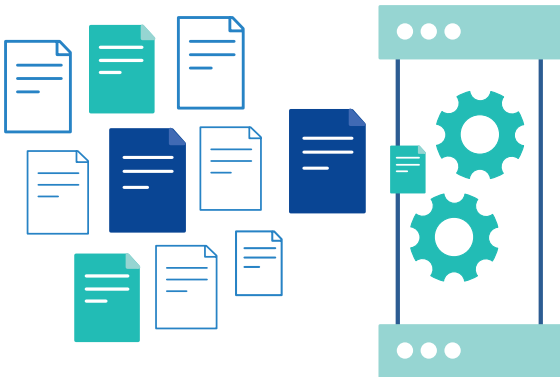


317 companies registered on the RYME+ online platform  
202 companies from Southwest Europe  
115 companies from the USA, Uruguay and Brazil



#### APPLICATIONS

131 companies from  
Southwest Europe



SELECTED  
102 companies from  
Southwest Europe

317 companies are registered on the RYME+ online platform. 202 are from Southwest Europe and 115 are from outside Europe (mainly USA, Uruguay and Brazil). Of the 202 companies from Southwest European countries, 131 finalized and submitted their applications and 102 companies were selected based on

their high potential for internationalization. These companies represent a wide range of fields, including: health and welfare, energy, materials and industrial sustainability, smart cities, information and communication technologies and creative industries.

**317 empresas registradas en la plataforma online RYME+**  
**202 empresas de el Sureste de Europa**  
**115 empresas de Estados Unidos, Uruguay y Brasil**



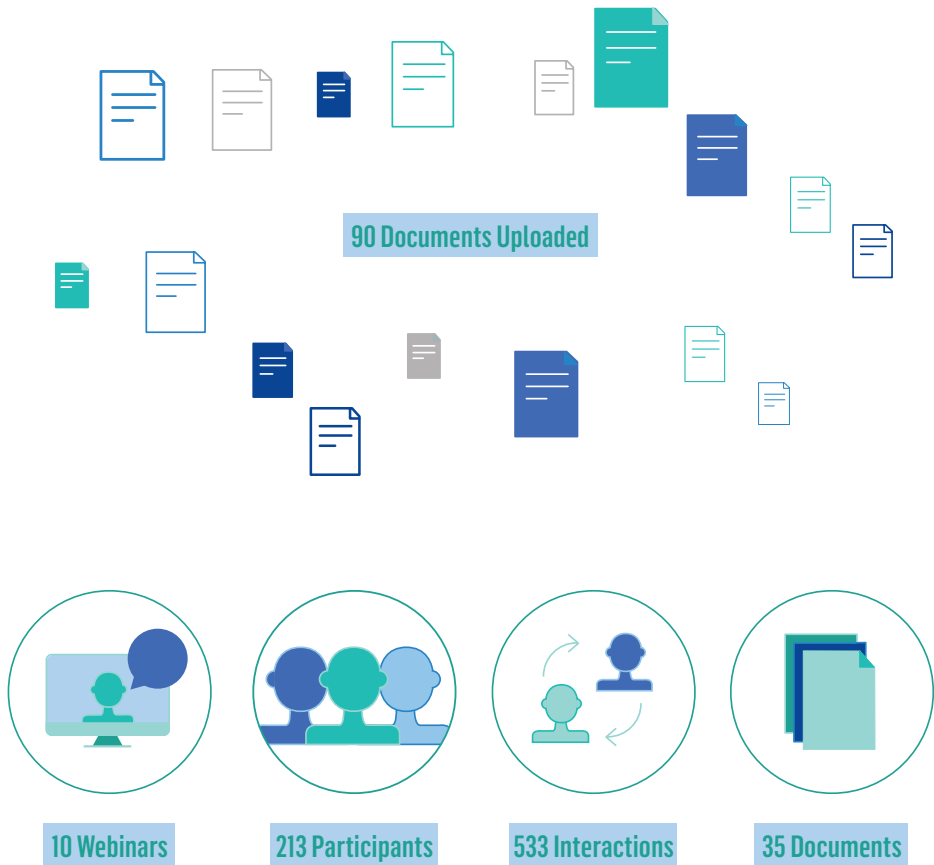
**SOLICITUDES**  
**131 empresas del Sureste de Europa**



**EMPRESAS SELECCIONADAS**  
**102 empresas de el Suroeste de Europa**

317 empresas están registradas en la plataforma online RYME+. 202 son del Sureste de Europa y 115 participan desde fuera de Europa (mayoritariamente de Estados Unidos, Uruguay y Brasil.) De estas 202 empresas del Sureste Europeo, 131 finalizaron y presentaron sus solicitudes y 102

empresas fueron seleccionadas en base a su alto potencial de internacionalización. Estas empresa representan un amplio rango de sectores, en el que se incluyen: Salud y bienestar, energía, materiales y sostenibilidad industrial, ciudades inteligentes, tecnologías de la información y la comunicación e industrias creativas.



Throughout the project, participants benefited from a wide range of tools and support to expand their businesses. The first tool used in the methodology was related to market preparation, where the companies created an automatic profile sheet and uploaded 90 documents with their business model and internationalization strategy. The companies were given

suggestions and recommendations for improving these documents. The second step consisted in giving specific training to the companies to ensure a smooth entry onto the international markets. Through webinars, companies received training on legal requirements, tax frameworks, cultural barriers and funding.



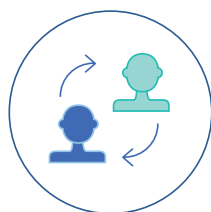
90 Documentos subidos a la plataforma



10 Webinars



213 Participantes



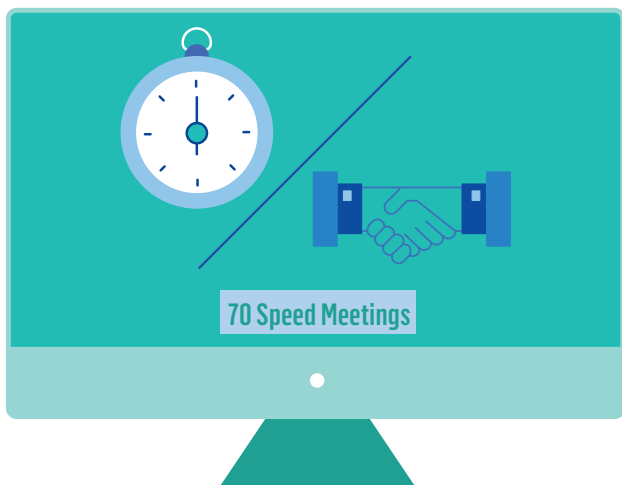
533 Interacciones



35 Documentos

A través del Proyecto, los participantes se han beneficiado de una amplia gama de herramientas y soporte para expandir sus negocios. La primera herramienta utilizada en la metodología fue la Preparación comercial, en la que las empresas crearon una hoja de perfil automática y fueron generados 90 documentos con su modelo de negocio y estrategia de internacionalización.

Las empresas recibieron sugerencias y recomendaciones para mejorar estos documentos personalizadas. El segundo paso consistió en brindar capacitación específica a las empresas para garantizar una entrada sin problemas en los mercados internacionales. A través de los webinars, las empresas recibieron capacitación sobre requisitos legales, impuestos, barreras culturales y financiación.

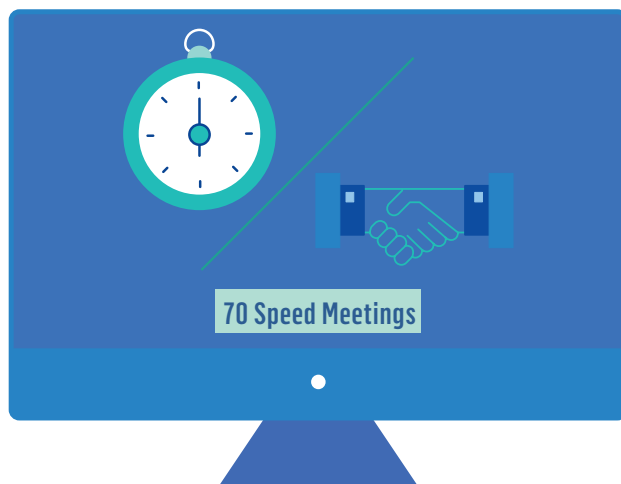


15 Matching Requests

A network of experienced mentors guided companies through each stage of the internationalization process. International networking was made easy via the RYME+ online platform and a series of one-to-one speed business meetings. These enabled businesses to interact with innovative SMEs from other countries, to

share information and ideas and find the most appropriate trading partners. The companies that successfully completed all the steps of the RYME+ internationalization methodology were selected to participate in the international missions.





### 15 Solicitudes de Matching

Una red de mentores experimentados guió a las empresas a través de cada etapa del proceso de internacionalización. La puesta en contacto entre empresas a nivel internacional fue posible a través de la plataforma online RYME + y una serie de reuniones entre empresas.

Esto permitió a las empresas interactuar con pymes innovadoras de otros países, compartir información e ideas y encontrar los socios comerciales más adecuados. Las empresas que completaron con éxito todos los pasos de la metodología de internacionalización RYME + fueron seleccionadas para participar en las misiones internacionales.

**INTERNATIONAL MISSIONS**

MISIONES COMERCIALES

INTERNACIONALES





# TRADE MISSIONS

## MISIONES COMERCIALES INTERNACIONALES

### CHICAGO, THE UNITED STATES OF AMERICA CHICAGO, ESTADOS UNIDOS DA AMÉRICA

Date: 18 – 22, June 2018

Fecha: 18 – 22, Junio 2018

### SUDOE COMPANIES EMPRESAS SUDOE

Aquassay

CITF

Eurekam

FACIL'iti

Invivox

Kavisha Pharma, S.L.

Neosistec

Oncomedics

Serious Frames

Termosalud, S.L.

### PARTNER IN CHARGE SOCIO RESPONSABLE





**François Lalut**  
CEO @ CITF

*CITF took full advantage of the European programme RYME+, and more specifically the trade mission held in Chicago from 18-22 June 2018 with the presence of its CEO, Mr Lalut and Export Business Developer, Ms Arsene. We couldn't help but celebrate our presence in Chicago, which enabled us to make numerous contacts. Thanks to these meetings, CITF was able to identify not only potential future clients, but also companies that could become potential partners such as suppliers or subcontractors.*

*These new connections will greatly contribute to the development of our activity in the USA. Our CEO, Mr. Lalut, will travel to Chicago in the first semester of 2019 to meet with the leaders of 3 of the contacts from the business mission in June 2018 and introduce them to the General Manager of our US subsidiary. The objective of this meeting is to further the conversations that were started during the RYME+ trade mission.*

*La empresa CITF ha aprovechado al máximo el programa europeo RYME +, y más específicamente a través de la misión comercial realizada en Chicago del 18 al 22 de junio de 2018 con la presencia de su CEO, el Sr. Lalut y el Export Business Developer, la Sra. Arsene. No pudimos evitar celebrar nuestra presencia en Chicago, lo que nos permitió intercambiar y retener numerosos contactos.*

*Gracias a estas reuniones / intercambios, CITF ha podido identificar no solo potenciales clientes futuros, sino también compañías que podrían convertirse en socios potenciales, como proveedores o subcontratistas. Estas nuevas conexiones contribuirán en gran medida al desarrollo de nuestra actividad en los Estados Unidos. Nuestro CEO, el Sr. Lalut, viajará a Chicago en el primer semestre de 2019 para reunirse nuevamente con los líderes de 3 de los contactos de la misión comercial en junio de 2018 y presentarles al Gerente General de nuestra subsidiaria de los EE. UU. El objetivo de esta reunión es continuar las conversaciones que se iniciaron durante la misión empresarial RYME+.*



**SAO PAULO, BRAZIL**  
**SAO PAULO, BRAZIL**

Date: 24 – 28, September 2018

Fecha: 24 – 28, de Septiembre 2018

**SUDOE COMPANIES**  
**EMPRESAS SUDOE**

Bioquochem S.L.

Camileia

E-mundus

Enging – Make Solutions

Micrux Technologies

TUU – Building Design  
Management

Visualtis

Wisecrop

**PARTNER IN CHARGE**  
**SOCIO RESPONSABLE**

**UPTEC** SCIENCE AND  
TECHNOLOGY PARK  
OF UNIVERSITY  
OF PORTO



**Tiago Sá**  
CEO @ Wisecrop

*Wisecrop participated in the Brazilian mission organized by RYME+. For us it was an amazing opportunity to get to know the Brazilian market and meet some important people/entities for our business. At Wisecrop we are developing an online operating system specifically designed for the agricultural sector. Given the importance of this sector, Brazil is an obvious target market for us. Some contacts made prior to the mission were furthered there, which led to us completing our first sale to a Brazilian farmer. Also, the workshops/talks during the programme were very interesting and helped us to understand better how the country works and how to do business there. We absolutely recommend this programme to any company that wants to internationalize its business.*

*Wisecrop ha participado en la misión a Brasil organizada por RYME +. Para nosotros fue una oportunidad increíble para conocer el mercado brasileño y conocer algunas personas / entidades importantes para nuestro negocio. En Wisecrop desarrollamos un sistema operativo en línea diseñado específicamente para la agricultura. Por lo tanto, dada la importancia de este sector en este territorio, Brasil es un mercado objetivo obvio para nosotros. Allí se desarrollaron algunos contactos realizados antes de la misión, lo que dio como resultado la conclusión de nuestra primera venta a un agricultor brasileño. Además, los talleres / charlas durante el programa fueron muy interesantes para comprender mejor cómo funciona el país y cómo hacer negocios allí. Recomendamos absolutamente este programa a cualquier empresa que quiera internacionalizarse.*



**MONTEVIDEO, URUGUAY**  
**MONTEVIDEO, URUGUAY**

Date: 22 – 26, October 2018

Fecha: 22 – 26, Octubre 2018

**SUDOE COMPANIES**  
**EMPRESAS SUDOE**

Byprox Development

Radosys

Domuscrea

Seamlink

Healthsystems

SVMAC

Ingenomix

TESIS Medical Solutions

Legaliboo

Nido Robotics

**PARTNER IN CHARGE**  
**SOCIO RESPONSABLE**







**Pedro Álvarez Díaz**  
CEO @ TESIS

*The Uruguay mission organized under the RYME+ project was a unique experience for TESIS for three reasons: Firstly, TESIS became very familiar with the health system of the country, we established a good relationship with potential clients and, TESIS closed a deal with one of the biggest insurance companies in Uruguay: Asociación Española. This deal will allow us to have a first sample of our products available in South America and this will open up new business opportunities and the possibility to expand not only to Uruguay, but other countries such as Chile. One of the most important lessons that we learnt as a result of participating in this initiative is that, with prior knowledge of how a country works, it is much easier to take advantage of the business missions like the ones organized by the RYME+ project. In this regard, the project was undoubtedly a substantial step forward on our internationalization adventure.*

*La misión a Uruguay organizada por el proyecto RYME+ ha supuesto para TESIS una experiencia excepcional, fundamentada principalmente en tres hechos: Nos ha permitido conocer el Sistema de Salud del país con bastante profundidad, hemos entablado relación con potenciales clientes con los que ha habido una sintonía muy importante y, además, hemos cerrado un contrato con uno de las aseguradoras más grandes de Uruguay: Asociación Española. Este contrato nos permite tener un primer demostrador de nuestros productos en Sudamérica que nos abrirá la posibilidad de extendernos no sólo en Uruguay sino en otros países de Sudamérica como Chile. Una de las lecciones más importantes que hemos aprendido gracias a esta iniciativa es que, con un trabajo de conocimiento previo del funcionamiento del país, es mucho más fácil aprovechar desde el primer minuto misiones comerciales como las ofrecidas por RYME+. Sin duda, el proyecto ha supuesto un salto importante en nuestra "aventura" de internacionalización.*



**AUSTIN, UNITED STATES OF AMERICA**  
**AUSTIN, ESTADOS UNIDOS DA AMÉRICA**

Date: 3 – 7, December 2018

Fecha: 3 - 7, Diciembre 2018

**SUDOE COMPANIES**

**EMPRESAS SUDOE**

Chem4Pharma

Pictonio

Fiercely

Present Technologies

IS4H

Sentilant

Last2Ticket

TWave

Miew Creative Studio

**PARTNER IN CHARGE**

**SOCIO RESPONSABLE**



**IPN** INSTITUTO PEDRO NUNES



**Pedro Tiago Gomes**  
CEO, CTO @ IS4H

*The Texas mission organized by RYME+ is a good example of how you can boost a company in new markets for two main reasons: physical presence and observation. The opportunity to meet with potential clients in person is something that can never be underestimated and this mission placed us in a challenging market, face-to-face with those we wanted to do business with. The knowledge that we gain from observing new ecosystems in new markets allows us to grow in order to adapt to them. In a practical way, this mission gave us the opportunity to sit down at the table with the most promising potential customer in the city. This meeting resulted in a trial that has the potential to lead to a future deal. Such an advance would have been unlikely had we not gone to them.*

*La misión de Texas organizada por RYME + es un buen ejemplo de cómo se puede impulsar a una empresa a la entrada en nuevos mercados por dos razones principales: presencia física y observación. La oportunidad de estar físicamente presente con clientes potenciales es algo que nunca se puede subestimar, y esta Misión Comercial nos ha puesto en un mercado complicado, cara a cara, con quien nos gustaría hablar. El conocimiento que obtenemos de la observación de nuevos ecosistemas en nuevos mercados nos permite crecer para adaptarnos a ellos. De una manera práctica, esta misión nos permitió sentarnos en la mesa con el cliente con mayor potencial en la ciudad, y de esa reunión surgió una prueba que tiene todo para originar una compra futura. Tal avance difícilmente ocurriría si no hubiéramos reunido con ellos.*



# BENCHMARKING MISSION

## MISIÓN DE BENCHMARKING

### TEL AVIV, ISRAEL

### TEL AVIV, ISRAEL

Date: 2 – 8, September 2018

Fecha: 2 – 8, Septiembre 2018

### SUDOE COMPANIES

### EMPRESAS SUDOE

CRSA – Connect Robotics

Sistemas Autonomos

Connectif

DEPORTEC – Instrumentos  
y Tecnología Deportiva

Invisible Cloud

Pixelshub

Wearable Technologies

### PARTNER IN CHARGE

### SOCIO RESPONSABLE



“



**Antonio Parra García**  
CTO @ PIXELSHUB

*The Israel benchmarking mission allowed us to discover one of the most powerful entrepreneurial ecosystems around the world. The way governments, large companies, investment funds and start-ups are working together is really inspiring. Our company will try to replicate this model, bearing in mind our circumstances, what we learnt and we will try take our working environment in the same direction.*

*La misión de benchmarking a Israel nos ha permitido conocer uno de los sistemas de emprendimiento más potentes del mundo. La manera en la todas las partes implicadas: gobiernos, grandes empresas, fondos de inversión y startups están trabajando y la energía con la que lo hacen es realmente motivadora. Intentaremos en lo que nos corresponde replicar lo que hemos visto ajustado a nuestra realidad y empujar a nuestro entorno a en la misma dirección.*

”

**CONSORTIUM**  
CONSORCIO



RYME+ is coordinated by 8 partners from France, Portugal, Spain and involves 10 associate partners from Brazil, France, Israel, Portugal, Spain, The United States of America and Uruguay.

## PARTNERS

### INSTITUTO PEDRO NUNES

Lead Partner

Country: Portugal, Coimbra

Website: [www.ipn.pt](http://www.ipn.pt)

E-mail: [ryme@ipn.pt](mailto:ryme@ipn.pt)

Phone: +351 239 700 900

### UPTEC – PARQUE DE CIÊNCIA E TECNOLOGIA DA UNIVERSIDADE DO PORTO

Partner

Country: Portugal

Website: [www.uptec.up.pt](http://www.uptec.up.pt)

E-mail: [geral@uptec.up.pt](mailto:geral@uptec.up.pt)

Phone: +351 220 301 500

### CEEI ASTURIAS – CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS E INNOVACIÓN DE PRINCIPADO DE ASTURIAS

Partner

Country: Spain

Website: [www.ceei.es](http://www.ceei.es)

E-mail: [ceeia Asturias@ceei.es](mailto:ceeia Asturias@ceei.es)

Phone: +34 985 98 00 98

### CEEIM – CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS E INNOVACIÓN DE MURCIA

Partner

Country: Spain

Website: [www.ceeim.es](http://www.ceeim.es)

E-mail: [ryme@ceeim.es](mailto:ryme@ceeim.es)

Phone: +34 968 904 808

### PROASISTECH – PROYECTOS Y SOLUCIONES TECNOLOGICAS AVANZADAS, S.L.

Partner

Country: Spain

Website: [www.proasistech.com](http://www.proasistech.com)

E-mail: [info@proasistech.com](mailto:info@proasistech.com)

Phone: +34 868 918 668

### CCI NOUVELLE – AQUITAINE – CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE NOUVELLE – AQUITAINE

Partner

Country: France

Website: <http://nouvelle-aquitaine.cci.fr/>

E-mail: [contact@nouvelle-aquitaine.cci.fr](mailto:contact@nouvelle-aquitaine.cci.fr)

Phone: +33 556 11 94 94

### CCI LA ROCHELLE - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA ROCHELLE

Partner

Country: France

Website: [www.larochelle.cci.fr](http://www.larochelle.cci.fr)

E-mail: [international@larochelle.cci.fr](mailto:international@larochelle.cci.fr)

Phone: +33 556 11 94 94

### B CELL DESIGN

Partner

Country: France

Website: [www.b-cell-design.com](http://www.b-cell-design.com)

E-mail: [gael.champier@b-cell-design.com](mailto:gael.champier@b-cell-design.com)

Phone: +33 555 123 012



RYME+ está coordinado por 8 socios de Francia, Portugal, España y cuenta con la colaboración de 10 socios asociados de Brasil, Francia, Israel, Portugal, España, Estados Unidos y Uruguay.

## SOCIOS

### **INSTITUTO PEDRO NUNES**

Socio Líder

País: Portugal

Website: [www.ipn.pt](http://www.ipn.pt)

E-mail: [ryme@ipn.pt](mailto:ryme@ipn.pt)

Teléfono: +351 239 700 900

### **UPTEC – PARQUE DE CIÊNCIA E TECNOLOGIA DA UNIVERSIDADE DO PORTO**

Socio

País: Portugal

Website: [www.uptec.up.pt](http://www.uptec.up.pt)

E-mail: [geral@uptec.up.pt](mailto:geral@uptec.up.pt)

Teléfono: +351 220 301 500CEEI

### **ASTURIAS – CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS E INNOVACIÓN DE PRINCIPADO DE ASTURIAS**

Socio

País: España

Website: [www.ceei.es](http://www.ceei.es)

E-mail: [ceeiasturias@ceei.es](mailto:ceeiasturias@ceei.es)

Teléfono: +34 985 98 00 98

### **CEEIM – CENTRO EUROPEO DE EMPRESAS E INNOVACIÓN DE MURCIA**

Socio

País: España

Website: [www.ceeim.es](http://www.ceeim.es)

E-mail: [ryme@ceeim.es](mailto:ryme@ceeim.es)

Teléfono: +34 968 904 808

### **PROASISTECH – PROYECTOS Y SOLUCIONES TECNOLÓGICAS AVANZADAS, S.L.**

Socio

País: España

Website: [www.proasistech.com](http://www.proasistech.com)

E-mail: [info@proasistech.com](mailto:info@proasistech.com)

Teléfono: +34 868 918 668

### **CCI NOUVELLE - AQUITAINE - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE NOUVELLE – AQUITAINE**

Socio

País: Francia

Website: <http://nouvelle-aquitaine.cci.fr/>

E-mail:

[contact@nouvelle-aquitaine.cci.fr](mailto:contact@nouvelle-aquitaine.cci.fr)

Teléfono: +33 556 11 94 94

### **CCI LA ROCHELLE - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA ROCHELLE**

Socio

País: Francia

Website: [www.larochelle.cci.fr](http://www.larochelle.cci.fr)

E-mail: [international@larochelle.cci.fr](mailto:international@larochelle.cci.fr)

Teléfono: +33 546 007 338

### **B CELL DESIGN**

Socio

País: Francia

Website: [www.b-cell-design.com](http://www.b-cell-design.com)

E-mail: [gael.champier@b-cell-design.com](mailto:gael.champier@b-cell-design.com)

Teléfono: +33 555 123 012

## ASSOCIATE PARTNERS

### **CIETEC – CENTRO DE INOVAÇÃO, EMPREENDEDORISMO E TECNOLOGIA**

Associate

Country: Brazil

Website: [www.cietec.org.br](http://www.cietec.org.br)

E-mail: [cietec@cietec.org.br](mailto:cietec@cietec.org.br)

Phone: +55 (11) 3039-8300

### **AVRUL – AGENCE POUR LA VALORISATION DE LA RECHERCHE UNIVERSITAIRE DU LIMOUSIN**

Associate

Country: France

Website: [www.avrul.fr](http://www.avrul.fr)

E-mail: [incubateur-limousin@unilim.fr](mailto:incubateur-limousin@unilim.fr)

Phone: +33 555 35 88 60

### **EMGI ISRAEL, NEXT GENERATION ENTREPRENEURSHIP**

Associate

Country: Israel

Website: [www.emgi.co.uk](http://www.emgi.co.uk)

E-mail: [zvika@emgi.co.uk](mailto:zvika@emgi.co.uk)

Phone: +972-(0)528822807

### **AICEP – AGÊNCIA PARA O INVESTIMENTO E COMÉRCIO EXTERNO DE PORTUGAL, E.P.E.**

Associate

Country: Portugal

Website: [www.portugalglobal.pt](http://www.portugalglobal.pt)

E-mail: [aicep@portugalglobal.pt](mailto:aicep@portugalglobal.pt)

Phone: +351 217 909 500

### **OPENLIMITS – BUSINESS SOLUTIONS, LDA**

Associate

Country: Portugal

Website: [www.openlimits.pt](http://www.openlimits.pt)

E-mail: [geral@openlimits.pt](mailto:geral@openlimits.pt)

Phone: +351 239 940 150

### **INSTITUTO DE FOMENTO DE LA REGIÓN DE MURCIA**

Associate

Country: Spain

Website: [www.institutofomentomurcia.es](http://www.institutofomentomurcia.es)

E-mail: [rafael.ataz@info.carm.es](mailto:rafael.ataz@info.carm.es)

Phone: +34 968 36 80 34

### **ASTUREX - SOCIEDAD PROMOCIÓN EXTERIOR PRINCIPADO DE ASTURIAS, S.A.**

Associate

Country: Spain

Website: [www.asturex.org](http://www.asturex.org)

E-mail: [asturex@asturex.org](mailto:asturex@asturex.org)

Phone: +34 985 26 90 02

### **ILLINOIS INSTITUTE OF TECHNOLOGY – UNIVERSITY TECHNOLOGY PARK**

Associate

Country: The United States of America

Website:

[www.universitytechnologypark.com](http://www.universitytechnologypark.com)

E-mail: [cvorwald@iit.edu](mailto:cvorwald@iit.edu)

Phone: +1 312 567 3900

### **MCCOMBS SCHOOL OF BUSINESS, THE UNIVERSITY OF TEXAS AT AUSTIN**

Associate

Country: The United States of America

Website: [www.mcombs.utexas.edu](http://www.mcombs.utexas.edu)

E-mail: [info@ic2.utexas.edu](mailto:info@ic2.utexas.edu)

Phone: +1 512 475 8953

### **ANII – AGENCIA NACIONAL DE INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN**

Associate

Country: Uruguay

Website: [www.anii.org.uy](http://www.anii.org.uy)

E-mail:

[cooperacion-internacional@anii.org.uy](mailto:cooperacion-internacional@anii.org.uy)

Phone: +598 2600 4411

## SOCIOS ASOCIADOS

### **CIETEC – CENTRO DE INOVAÇÃO, EMPREENDEDORISMO E TECNOLOGIA**

Asociado

País: Brasil

Website: [www.cietec.org.br](http://www.cietec.org.br)

E-mail: [cietec@cietec.org.br](mailto:cietec@cietec.org.br)

Teléfono: +55 (11) 3039-8300

### **AVRUL - AGENCE POUR LA VALORISATION DE LA RECHERCHE UNIVERSITAIRE DU LIMOUSIN**

Asociado

País: Francia

Website: [www.avrul.fr](http://www.avrul.fr)

E-mail: [incubateur-limousin@unilim.fr](mailto:incubateur-limousin@unilim.fr)

Telephone: +33 555 35 88 60

### **EMGI ISRAEL, NEXT GENERATION ENTREPRENEURSHIP**

Asociado

País: Israel

Website: [www.emgi.co.uk](http://www.emgi.co.uk)

E-mail: [zvika@emgi.co.uk](mailto:zvika@emgi.co.uk)

Teléfono: +972-(0)528822807

### **AICEP – AGÊNCIA PARA O INVESTIMENTO E COMÉRCIO EXTERNO DE PORTUGAL, E.P.E.**

Asociado

País: Portugal

Website: [www.portugalglobal.pt](http://www.portugalglobal.pt)

E-mail: [aicep@portugalglobal.pt](mailto:aicep@portugalglobal.pt)

Teléfono: +351 217 909 500

### **OPENLIMITS - BUSINESS SOLUTIONS, LDA**

Asociado

País: Portugal

Website: [www.openlimits.pt](http://www.openlimits.pt)

E-mail: [geral@openlimits.pt](mailto:geral@openlimits.pt)

Teléfono: +351 239 940 150

### **INSTITUTO DE FOMENTO DE LA REGIÓN DE MURCIA**

Asociado

País: España

Website: [www.institutofomentomurcia.es](http://www.institutofomentomurcia.es)

E-mail: [rafael.ataz@info.carm.es](mailto:rafael.ataz@info.carm.es)

Teléfono: +34 968 36 80 34

### **ASTUREX - SOCIEDAD PROMOCIÓN EXTERIOR PRINCIPADO DE ASTURIAS, S.A.**

Asociado

País: España

Website: [www.asturex.org](http://www.asturex.org)

E-mail: [asturex@asturex.org](mailto:asturex@asturex.org)

Telephone: +34 985 26 90 02

### **ILLINOIS INSTITUTE OF TECHNOLOGY – UNIVERSITY TECHNOLOGY PARK**

Asociado

País: Estados Unidos de América

Website:

[www.universitytechnologypark.com](http://www.universitytechnologypark.com)

E-mail: [cvorwald@iit.edu](mailto:cvorwald@iit.edu)

Teléfono: +1 312 567 3900

### **MCCOMBS SCHOOL OF BUSINESS, THE UNIVERSITY OF TEXAS AT AUSTIN**

Asociado

País: Estados Unidos de América

Website: [www.mcombs.utexas.edu](http://www.mcombs.utexas.edu)

E-mail: [info@ic2.utexas.edu](mailto:info@ic2.utexas.edu)

Teléfono: +1 512 475 8953

### **ANII – AGENCIA NACIONAL DE INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN**

Asociado

País: Uruguay

Website: [www.anii.org.uy](http://www.anii.org.uy)

E-mail:

[cooperacion-internacional@anii.org.uy](mailto:cooperacion-internacional@anii.org.uy)

Teléfono: +598 2600 4411





[WWW.RYME-INTERNATIONAL.COM](http://WWW.RYME-INTERNATIONAL.COM)





# Interreg Sudoe



**RYME+**  
INTERNATIONALIZATION OF INNOVATIVE SMEs  
European Regional Development Fund

RYME+ (Transnational internationalisation support network for SMEs: innovative matching and mentoring tools) is co-financed by the European Regional Development Fund (ERDF) through the Interreg V-B Southwest Europe Cooperation Programme 2014-2020 (Interreg Sudoe Programme)

RYME+ (Red transnacional de apoyo a la internacionalización de pymes: herramientas innovadoras de matching y mentoring) es un proyecto europeo cofinanciado por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) a través del Programa de Cooperación del Sudoeste Europeo Interreg V-B 2014-2020 (Programa Interreg Sudoe).